

INFORMACIÓN INICIAL QUE DEBES APORTAR A LA BOLSA SOCIAL

Necesitamos un documento o presentación que, de forma suficientemente descriptiva para una persona no familiarizada con tu empresa y sector, incluya:

Descripción del negocio: presentación del producto o solución, necesidad/oportunidad que cubre, hitos y avances hasta la fecha (ventas, feedback de clientes/mercado, validación del producto/solución, premios o reconocimientos etc.).

Equipo: presentación de los miembros del equipo incluyendo rol en la empresa, dedicación y una descripción de su formación y experiencia. Si el equipo está incompleto y/o se prevé la contratación de otros miembros a corto plazo, por favor indica número y perfiles. Quiénes son los socios actuales de la empresa.

Modelo de negocio y comercialización: quién es el cliente objetivo, cuál es el modelo de negocio (cómo cobráis por el producto o servicio – modelo de relación, precio etc), estrategia comercial (cómo llegáis o planeáis llegar a ese cliente).

Impacto social y medioambiental: cuál es vuestra “teoría del cambio”, quiénes son sus beneficiarios, cuáles son los indicadores para medirla, cuáles son los hitos/valores alcanzados hasta la fecha y cuáles son sus valores previstos en los próximos 5 años (te refiero de nuevo a la nota descriptiva adjunta).

Mercado y competencia: Quiénes son tus competidores (en sentido amplio), identificación y descripción de su enfoque/estrategia.Cuál es vuestra ventaja competitiva. Qué indicadores tenéis de volumen de mercado actual y potencial de crecimiento.

Información financiera: estados financieros de los dos últimos años (en su caso) incluyendo cuenta de pérdidas y ganancias y balance de situación. Proyecciones financieras para los próximos 4-5 años incluyendo las principales magnitudes (ventas, resultado de explotación, amortizaciones, resultado del ejercicio, inversión en activos fijos, patrimonio neto, deuda financiera).

Propuesta financiera: financiación solicitada (rango, en su caso), destino de esos fondos y valoración antes de la ampliación (*valor pre-money*). Estrategia de salida para los inversores. Si aplica, descripción de otras fuentes de financiación empleadas/previstas.

NOTA

La Bolsa Social analizará el proyecto y te comunicará si ha sido seleccionado. Ten en cuenta que la calidad de la presentación también es importante.

Recuerda que la Bolsa Social te puede solicitar más información en caso de que sea necesario.

Si tienes dudas sobre cómo presentar tu información, te recomendamos que eches un vistazo a los manuales y material de apoyo a los emprendedores ofrecido por ENISA y Madrid Emprende.

Toda la información que nos proporciones será tratada con la debida confidencialidad y será usada exclusivamente para el análisis del proyecto y su evaluación por el Comité de Selección de la Bolsa Social.